

# #oberpfälzerin

## SPIELMACHERIN

Selbstbewusst. Zielsicher. Erfolgreich.



# KLUGE INVESTITION



Beim Thema Geld ist der Faktor Zeit immens. Je früher ich anfrage, desto leichter ist es, mein Ziel zu erreichen.

**SANDRA ERNST**

Investment Coach

[www.sandra-ernst.de](http://www.sandra-ernst.de)

Nach 20 Jahren in verschiedenen Abteilungen der HypoVereinsbank, unter anderem im Projekt Management und im Investment Banking, entschied sich Sandra Ernst für einen Neustart. 2020 verließ sie ihren sicheren Hafen der Bank und machte sich Anfang 2021 nach langer Überlegung als Investment Coach selbstständig. „Ich habe mir die Lebens- und Sinnfrage gestellt und dabei wurde mir bewusst, dass ich das Hamsterrad der Festanstellung verlassen werde“, erzählt die 48-Jährige. So entschied sie sich, Kunden in Sachen Vermögen zu beraten und kombiniert Lifeplanning mit Anlageberatung. Gleichzeitig verankert sie Money Mindset bei ihren Klienten: „Ich möchte, dass meine Kunden anders über Geld denken, und ihre negativen Glaubenssätze zu Geld in einen positiven Bezug umwandeln. Dabei zeige ich ihnen auch, wie der Geldkreislauf funktioniert und dass beispielsweise Inflation und Zinseszins ganz einfach zu verstehen sind.“ Sandra Ernst ist bei der Beratung ihrer meist weiblichen Kunden



Sandra Ernst entwickelte sich vom Sparer zum Investor – nun begleitet sie ihre Kunden dabei.

die persönliche Komponente wichtig: „Wir müssen menschlich gut zusammenpassen, die gleichen Werte vertreten und langfristig ein Team sein.“

Beim ersten Beratungsgespräch geht es der Windischeschenbacherin darum, ihre Kunden kennenzulernen, eine Bestandsaufnahme zu machen, sowie Ziele und Erwartungen abzugleichen. Zudem ermittelt sie die Risikobereitschaft ihrer Kunden: „Es gibt hier eine Einstufung von eins bis sieben. Die

lässt sich durch einen wissenschaftlichen Test ermitteln. Wenn ich die Risikobereitschaft kenne, kann ich die passenden Finanzprodukte für meine Kunden raussuchen.“ Am meisten Spaß macht ihr dabei, die unterschiedlichen Personen kennenzulernen. „Es ist immer eine Bereicherung, neue Kunden zu begleiten, Ziele aufzustellen und Inspiration zu geben. Einen Vertrauensvorschuss zu bekommen und dann immer für sie da zu sein, ist einfach toll.“